

Valor Presente Neto

- El valor presente neto es una fórmula básica en la cual podrás determinar, que la inversión que vas a realizar en tu negocio, junto con las ventas y los gastos que piensas tener, va a resultar un negocio rentable.
- Se define como: El valor presente de los flujos de efectivo de tu propuesta de negocio, menos la inversión inicial a realizar.
- A continuación mostraremos la metodología para poder obtener el valor presente neto.



Metodología

- Determinar la inversión
- Calcular los flujos de efectivo que generará
- Estimar la vida útil
- Determinar la mayor cantidad de información cualitativa
- Calcular el riesgo del proyecto

- El VPN de una propuesta de inversión es el valor presente de los flujos de efectivo netos menos su inversión inicial.

- Vamos empezar un borrador.



Valor Presente Neto

- La inversión inicial de nuestro negocio será: \$80,000
- El flujo de efectivo es la variación de las entradas y las salidas del negocio.
- Vida útil de negocio: 5 años.
- Analizar la competencia, el precio y lugar de venta, toda la información que puedas recabar acerca de tu negocio.
- El rendimiento de nuestra inversión será del 7.5% (es la tasa de interés que nos daría una entidad financiera en México), por lo que menor a este es preferible que lo tengamos invertido en el Banco y no en el negocio.



Valor Presente Neto

- Es el valor presente de los flujos de efectivo de dicha propuesta de negocio, menos su inversión inicial.
- Es decir,
- *Valor presente neto: inversión* + $\frac{FE\ 1}{(1+i)^1} + \frac{FC\ 2}{(1+i)^2} \dots \frac{FC\ n}{(1+i)^n}$
- Criterios para seleccionar la inversión.
 - Mayor a 0 se acepta el proyecto
 - Menor a 0 se rechaza el proyecto

FC= flujo de caja generado por el proyecto

i= rendimiento esperado de la inversión



Valor Presente Neto

$$VPN = -\$80,000 + \frac{30,000}{(1+0.075)^1} + \frac{100,000}{(1+0.075)^2} + \frac{200,000}{(1+0.075)^3} \dots + \frac{200,000}{(1+0.075)^5}$$

- $VPN = -\$80,000 + \$27,906.97 + \$86,533.26 + 160,992.11 \dots$
- Podemos observar que el primer año nuestro flujo anual es menor y que va aumentando hasta mantenerse.
- Observemos que al realizar la ecuación podemos decir que para el segundo año hemos recuperado nuestra inversión.
- En resumen, resulta rentable el proyecto.

